

Сделки
с недвижимостью:

Кто главный?

Клиент, банк,
или риелтор



Повысят ли эффективность оказания услуги клиентам новые ресурсы?



Клиент
всегда прав!



Работать через CRM системы, агрегаторы, маркетплейсы



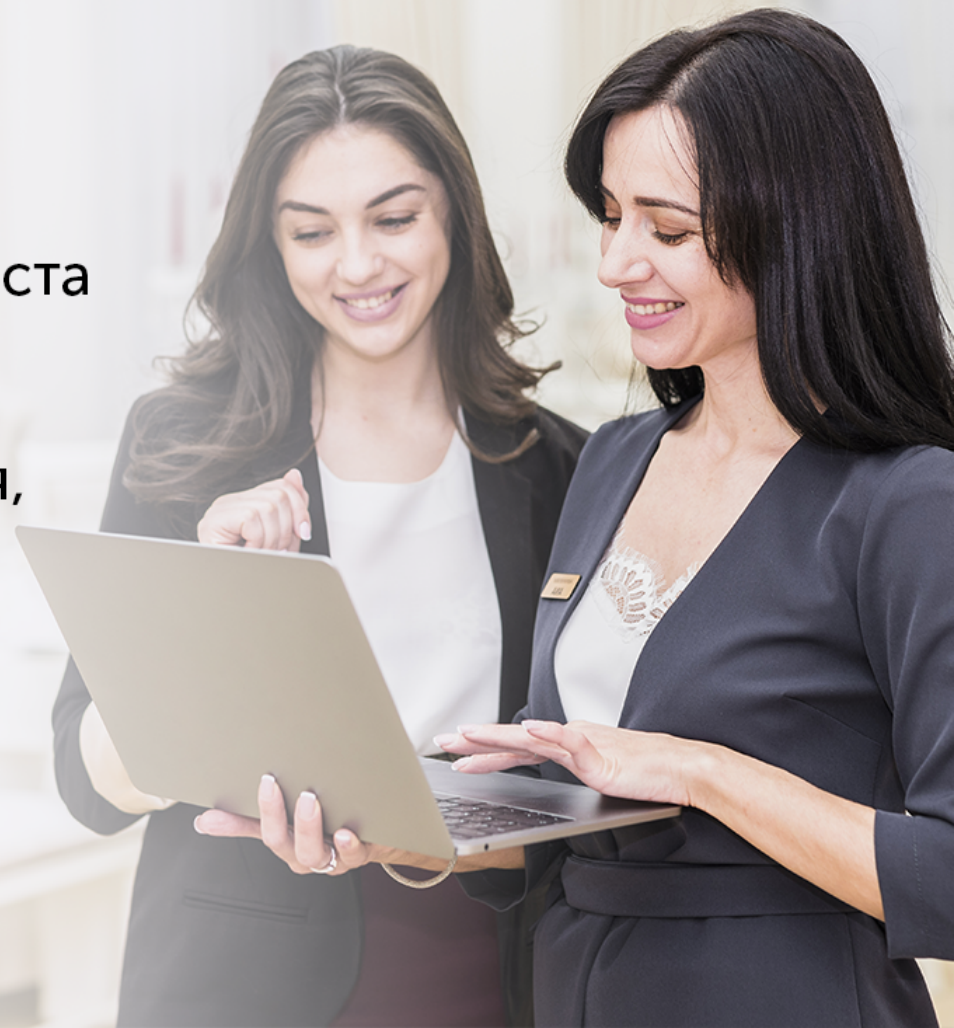
e-CREDIT

Lotinfo

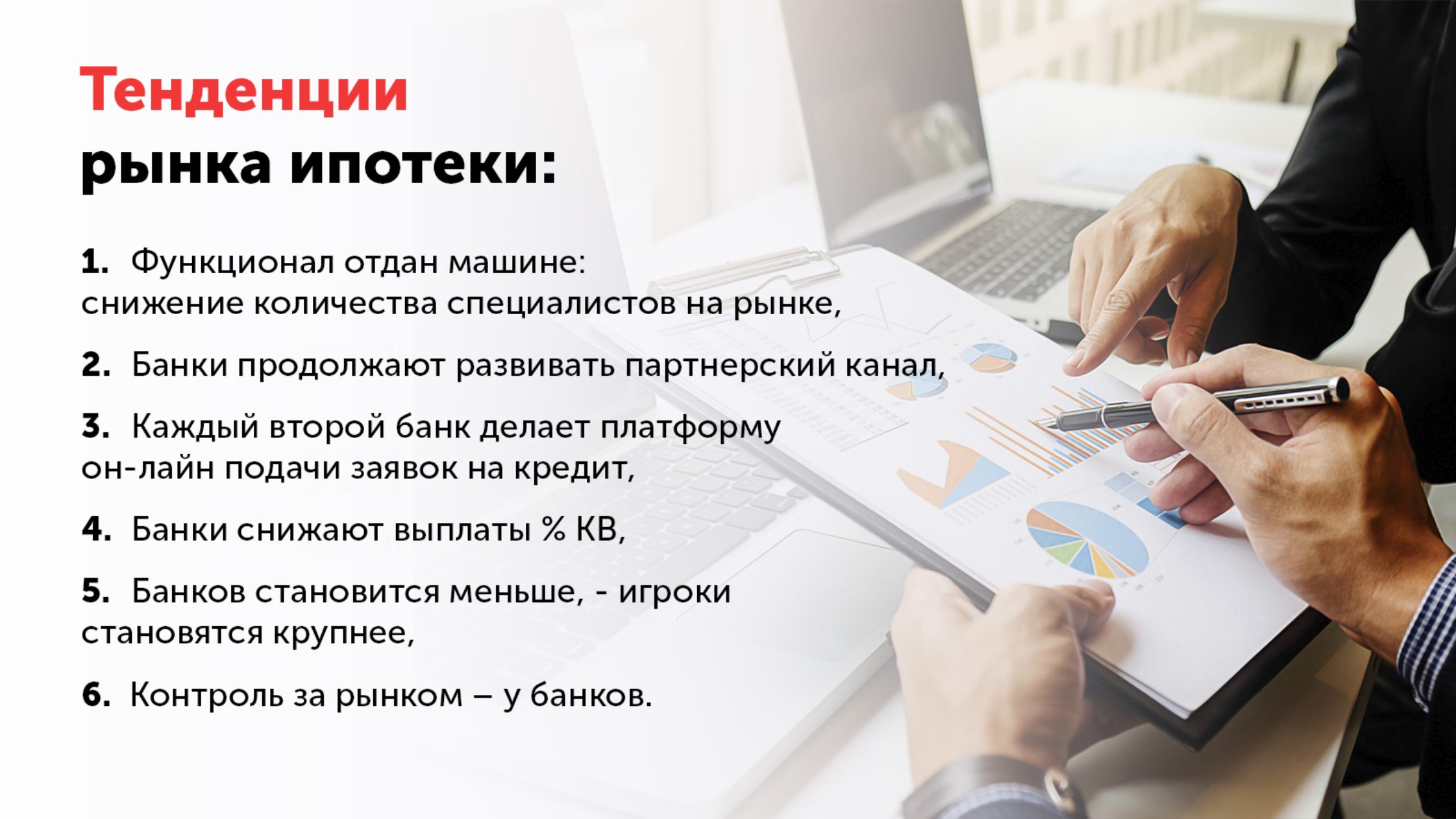


Почему риелторам важно направлять заявки в одно?

- Доверие риэлторского сообщества,
- Меньшие временные затраты специалиста на процесс подачи,
- Живая он-лайн/офф-лайн консультация,
- Все услуги в одном окне,
- Оплата КВ.
- Обучение агентов



Тенденции рынка ипотеки:

1. Функционал отдан машине: снижение количества специалистов на рынке,
 2. Банки продолжают развивать партнерский канал,
 3. Каждый второй банк делает платформу он-лайн подачи заявок на кредит,
 4. Банки снижают выплаты % КВ,
 5. Банков становится меньше, - игроки становятся крупнее,
 6. Контроль за рынком – у банков.
- 
- A background image showing a business meeting. Several people in business attire are gathered around a table, looking at a laptop and a tablet. The tablet displays various charts and graphs, including pie charts and bar charts, which are likely related to the mortgage market trends mentioned in the text. One person is pointing at the tablet with a pen, while another is holding a pen over it. The scene is brightly lit, suggesting an office environment.

Так кто же главный?!

Риелтор



Банк



Клиент



Екатерина Сивова

Руководитель сервиса

+7 911 924 68 88

sivova@odobri.online



[www.facebook.com/
sivovae](https://www.facebook.com/sivovae)



@Sivovae